



PARCERIA ESTRATÉGICA

OUTSOURCING COMERCIAL

AGENDA

01 - SOBRE NÓS

02 - DESAFIOS DO MERCADO

03 - PROPOSTA DE VALOR

04 - COMO FAZEMOS?

05 - YOU LEAD X MERCADO ATUAL?

06 - PARCERIAS E MODELOS DE NEGÓCIO

07 - CASES DE SUCESSO



MISSÃO YOU LEAD

Nascemos com a missão de conectar sua empresa com seus clientes ideais, colocando você frente a frente com o decisor do seu negócio. Impulsionamos esse propósito todos os dias por meio de uma abordagem humanizada, as melhores técnicas comerciais, ferramentas tecnológicas e uma sólida rede de contatos no mercado, garantindo encontros e conexões de alto valor.

DESAFIOS NO MERCADO

"INFOXICAÇÃO"
EXCESSO DE INFORMAÇÃO

VOLUME DE CONTATOS,
MENSAGENS E LIGAÇÕES

QUANTIDADE DE PRODUTOS E
SERVIÇOS OFERTADOS NO MERCADO

FLUXO CONSTANTE DE
COMUNICAÇÕES
E CONTEÚDOS EXCESSIVOS

COMO CHEGAR DO OUTRO LADO?

Hoje em dia as empresas enfrentam obstáculos para falar com seu cliente ideal no nível do decisor do seu negócio. Estruturas mais enxutas, vendedor do tipo “faz tudo”, SDR juniores e a sobrevivência por indicações.

COMO ATRAIR MAIS ATENÇÃO E SE DESTACAR?

Atualmente, decisores estratégicos recebem em média + de 100 contatos diariamente (LinkedIn, ligações, Whatsapp e redes sociais). Diante desse volume de abordagens, como se destacar positivamente?

Proposta de Valor: A entrega de resultados para a sua empresa!

- Mapeamento , qualificação e identificação das oportunidades de negócios.
- Atuação em todas as vertentes da prospecção (via ICP, listas, qualificação de campanhas e CRM).
- Agendamentos de reuniões qualificadas dentro do Perfil ideal e com os decisores.
- Construção e manutenção do relacionamento com o decisores estratégicos.
- Geração de insights sobre as necessidades e desafios do mercado.
- Networking qualificado de alto nível com sócios, proprietários e C-levels.

You Lead x



Mercado

Prospecção H2H (Abordagem Humanizada)

Nascemos com a missão de conectar sua empresa com seus clientes ideais, colocando você frente a frente com o decisor do seu negócio. Impulsionamos esse propósito todos os dias por meio de uma abordagem humanizada, as melhores técnicas comerciais, ferramentas tecnológicas e uma sólida rede de contatos no mercado, garantindo encontros e conexões de alto valor.

Propecção Robotizada

Envios massivos de mensagens automatizadas, abordagens frias e genéricas. Apesar da busca por volume, a prospecção robotizada apresenta desafios como a falta de personalização, resistência de clientes a interações automáticas e erros na qualificação. O risco de mensagens serem vistas como spam é alto.

Técnicas e Metodologias Comerciais:

Prospecção ativa H2H:

Prospecção outbound personalizada para cada empresa, 100% humanizada.

Gestão de Relacionamento:

Foco na geração de relacionamento de curto prazo com decisores e na manutenção das relações .

Método SPIN Selling:

Perguntas certas durante o processo de vendas: Situação, Problema, Implicação e Necessidade.

Prospecção Omnichannel:

Utilizamos todos os canais de comunicação (LinkedIn, whatsapp, telefone, e-mail etc.

Provas sociais e Cases

Depoimentos e resultados de clientes para gerar confiança e aumentar a conversão.

Cold Calling 2.0:

Abordagem estratégica para impactar decisores por meio de intermediários qualificados.

Gatilhos Mentais

Abordagens que usam gatilhos como escassez, reciprocidade e autoridade aumentam a conversão

Fontes de captação das oportunidades

- Utilizamos informações disponíveis e já mapeamos dentre listas, bases e/ou CRM atual.
- Sites de consulta, ferramentas de prospecção, plataformas digitais, redes sociais, sites especializados, bases de dados diversas e outras plataformas para identificar e conectar-se com os decisores.
- Eventos e feiras: Listas oriundas de eventos, feiras e congressos para networking e prospecção.
- Networking e indicações: Aproveitar contatos existentes de ambos os lados, indicações de parceiros e clientes atuais.

Ferramentas Utilizadas



NETWORKING

- Forte relacionamento com mais de 25.000 empresas dos mais diversos segmentos.
- Contatos high level (Diretores, C-Level, Sócios e proprietários.)

VANTAGENS DO OUTSOURCING

01

TERCEIRIZAÇÃO COMERCIAL

Quando você terceiriza sua área comercial ou parte dela, o seu foco é a atividade principal da sua empresa e dar um "Boost" nas vendas!

02

CUSTO BENEFÍCIO

Economia de até 45% dos valores adotados na CLT e do trabalho presencial

03

OTIMIZAÇÃO DE TEMPO

A sua empresa na cara do gol!
A agenda do seu time comercial é o nosso trabalho.

04

RESPONSABILIDADE DE PESSOAL

Profissionais qualificados para atender o seu segmento e a responsabilidade da gestão de pessoas é nossa.

05

GESTÃO E ESTRUTURA COMERCIAL

Criação, implementação e gerenciamento da sua prospecção comercial de alta performance.

06

EXPANSÃO DO SEU NEGÓCIO

Ajudamos sua empresa a expandir cada vez mais, trazendo novos negócios e tempo para você.

Tipos de parcerias

Outsourcing comercial

Célula comercial Exclusiva

Composta de 1 (um) Headcount com atribuição de LDR, BDR e SDR, trabalhando das 9h às 18h, todos os dias úteis da semana. Suporte de 1 (um) coordenador comercial da célula e o apoio de 2 (dois) Gerentes Executivos de Mercado com forte Networking no mundo corporativo.

Na modalidade Exclusiva o SDR atua 100% dedicado para sua operação.

Célula Comercial Compartilhada

Composta de 1 (um) Headcount com atribuição de LDR, BDR e SDR, trabalhando das 9h às 18h, todos os dias úteis da semana. Suporte de 1 (um) coordenador comercial da célula e o apoio de 2 (dois) Gerentes Executivos de Mercado com forte Networking no mundo corporativo.

Na modalidade Compartilhada o SDR atua simultaneamente com 2 empresas de segmentos distintos.

Tipos de parcerias

Treinamentos Especializados

**CAPACITAÇÃO VOLTADA À PROSPECÇÃO
H2H (HUMANIZADA E CONSTRUÇÃO DE
RELACIONAMENTOS)**

**TREINAMENTO DE VENDA B2B DE ALTA
PERFORMANCE (APLICAÇÃO DE TÉCNICAS,
METODOLOGIAS E TENDÊNCIAS COMERCIAIS
NA PRÁTICA)**

**TREINAMENTO COMPLETO DE PROSPECÇÃO
+ VENDAS (CICLO COMPLETO, INSIGHTS E
ESTRATÉGIAS PARA MAXIMIZAR
RESULTADOS).**



CASES DE SUCESSO

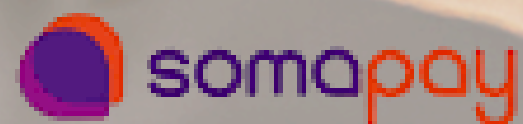
iD TBWA



FERNANDES
ESMERALDINO
ADVOGADOS ASSOCIADOS

DANIEL  GERBER
Advocacia Corporativa
30 anos

GP
GUERATTO PRESS



X-ONE®

Zeka...
educação digital

GP
GUERATTO PRESS

R2 SOLUÇÕES
EMPRESARIAIS

X taxgroup

CD RAETO
CORRETORA DE SEGUROS

PROVER
SERVICE
SOLUÇÕES EM RH

TITANIUM
ASSET



TAMBORO

Rabbot 

SV// ALIANÇA
TRIBUTÁRIA

iM ITAMEDI
Medicina Ocupacional

dotz

 IN FORMA
powered by smart people

META
medicina e segurança do trabalho

iii ettera

auto
park



Giesecke+Devrient



YOU
LEAD

CASES DE SUCESSO



MAABS MD DIGITAL

QUEROTRUCK

Frederico
Jayme
ADVOCACIA

{:)} DERRICO

MATURUS
ECOSSISTEMA

SMARTLOAD
CARGA INTELIGENTE

QUALISEG
SEGURANÇA E MEDICINA OCUPACIONAL

agenzia
venda todo dia

GRUPO AVENIDA

2CX
Callflex+VoxAge

CG
Soluções
Financeiras



ACCA
Artefatos de Cimento

scolados

SLKT
ADVOGADOS

ADVALOREM

rst
com



bemotize
HR Innovated

RR7

DoWork
POTENCIALIZANDO
RESULTADOS

TAMBORO

FLUG Ti



Aknor

YOU
LEAD



Entre em Contato:

Caio Agostinho



(11) 99160-3282



<https://youleadb2b.com.br/>



caio.agostinho@youleadb2b.com.br



Santos, São Paulo.

